



Datum: 1 februari 2018

Functie: commercieel medewerker marketing en acquisitie Standplaats: Zuidbroek + reizen M.i.v.: begin 2018

Achtergrond: Aardse Orchids, gevestigd in Zuidbroek en Sappemeer, is sinds 2002 gespecialiseerd in het kweken en verhandelen van Phalaenopsis. Op een oppervlakte van 125.000 m² worden onze orchideeën onder optimale omstandigheden geproduceerd. Vervolgens leveren we deze af aan voornamelijk buitenlandse afnemers, natuurlijk tegen de best mogelijke prijs- en kwaliteitsverhouding. Dagelijks wordt er op 4 verschillende locaties door ongeveer 200 medewerkers, die grotendeels zijn georganiseerd in een zogenoemde flexibele schil, een belangrijke bijdrage geleverd aan ons succes.

Ons bedrijf is in de afgelopen jaren sterk gegroeid, zowel in productieaantallen als in personeelsomvang. Hierdoor staan wij open voor nieuwe uitdagingen. Onze commerciële afdeling is tot nu toe met name gericht op optimale verkoop aan een bestaande groep van Retail accounts. Gezien de ontwikkelingen in de markt en in ons bedrijf is het in toenemende mate belangrijk om meer aandacht aan de marketing van het product te besteden, evenals een aanzienlijk aantal nieuwe klanten te winnen.

Profiel: Je bent een ervaren commerciële professional en zet zowel onze bestaande als nieuwe klanten altijd op nummer 1. Je bent gedreven, resultaatgericht en voortdurend op zoek naar kansen en mogelijkheden. Je bent een echte teamspeler, daar je bij ons veel samen zult werken, o.a. met je ervaren collega verkoop, aangezien jullie beiden in dezelfde markt opereren en kruisbestuiving v.w.b. kennis en communicatie essentieel is. Je hoofdtaak is het acquireren van nieuwe klanten, in heel Europa (in een straal van zeg 1000 km rondom Zuidbroek). Deze taak kun je onderbouwen door grondig werk te verrichten op het gebied van marketing van Phalaenopsis, daarbij gebruikmakend van alle informatie en ideeën binnen ons bedrijf aanwezig.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Voor het bedrijf de huidige marketing aanpak uitwerken/verbeteren, uitvoeren en monitoren;
- In het kader van het marketing plan een flink aantal nieuwe accounts in target landen actief benaderen en acquireren;
- Meewerken aan de voorbereiding en uitvoering van verschillende relevante beurzen en andere externe events;
- Als koppel met de ervaren collega verkoop samen op trekken, ervaringen delen en zorgen dat het gezicht van Aardse naar de markt en klanten (bestaand en nieuw) professioneel en aantrekkelijk is;
- Meedenken en meewerken aan het verbeteren van het hele Aardse marketing-, verkoop-, acquisitie- en uitleverproces.

Functie eisen:

- Een afgeronde marketing sales opleiding op minimaal Hbo-niveau;
- 5-10 jaar ervaring in vergelijkbare functie, in een B2B (Retail) omgeving;
- Ervaring met planten/bloemen/groenten is een pre, geen must;
- Ervaring met het opzetten en uitvoeren van marketing plannen;
- Ervaring in het zaken doen met inkopers van middelgrote en grote Retail organisaties in heel Europa;
- Ervaring in het acquireren en behouden van nieuwe klanten in bovengenoemde setting;
- Een extraverte persoon met goede en prettige communicatieve eigenschappen; teamspeler;
- Proactieve werkhouding; type "handen uit de mouwen"; 100% betrouwbaar;
- Goede beheersing van de Nederlandse, Duitse en Engelse taal in woord en geschrift.

Plaats in de organisatie: medewerker marketing en acquisitie, rapporteert aan commercieel directeur

Wij bieden:

- Een marktconform salaris;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden;

Prettige werksfeer in een jonge, gezonde en dynamische omgeving, waar volop mogelijkheden zijn voor persoonlijke ontwikkeling.

Interesse?

Eventuele vragen over deze vacature kun je stellen aan Marlies van Dam op 06-15251114. Je cv en motivatie kun je tot **uiterlijk 1 maart 2018** opsturen naar marlies@aardseorchids.nl onder vermelding van 'vacature marketing & acquisitie medewerker'.